

**ТОО «Страховой брокер
AON Kazakhstan (АОН Казахстан)»**

Отдельная финансовая отчётность

*За год, закончившийся 31 декабря 2019 года,
с аудиторским отчётом независимого аудитора*

СОДЕРЖАНИЕ

АУДИТОРСКИЙ ОТЧЁТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

Отдельный отчёт о финансовом положении	1
Отдельный отчёт о совокупном доходе	2
Отдельный отчёт об изменениях в капитале	3
Отдельный отчёт о движении денежных средств.....	4

ПРИМЕЧАНИЯ К ОТДЕЛЬНОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЁТНОСТИ

1. Описание деятельности	5
2. Основа подготовки отдельной финансовой отчётности.....	5
3. Основные положения учётной политики.....	5
4. Существенные учётные суждения и оценки	19
5. Денежные средства и их эквиваленты.....	20
6. Дебиторская задолженность	20
7. Основные средства	21
8. Прочие активы и обязательства	22
9. Кредиторская задолженность	22
10. Капитал	22
11. Доход от брокерской деятельности.....	22
12. Доход от консультационных услуг	23
13. Расходы на персонал и общие и административные расходы	24
14. Налогообложение	24
15. Инвестиции в дочернюю организацию	25
16. Договорные и условные обязательства	25
17. Управление рисками	26
18. Справедливая стоимость финансовых инструментов	30
19. Анализ сроков погашения активов и обязательств	32
20. Раскрытие информации о связанных сторонах.....	33
21. События после отчётной даты	34

«Эрнест энд Янг» ЖШС
Әл-Фараби д-лы, 77/7
«Есентай Тауэр» фирмасы
Алматы қ., 050060
Қазақстан Республикасы
Тел.: +7 727 258 59 60
Факс: +7 727 258 59 61
www.ey.com

ТОО «Эрнест энд Янг»
пр. Аль-Фараби, д. 77/7
здание «Есентай Тауэр»
г. Алматы, 050060
Республика Казахстан
Тел.: +7 727 258 59 60
Факс: +7 727 258 59 61
www.ey.com

Ernst & Young LLP
Al-Farabi ave., 77/7
Esentai Tower
Almaty, 050060
Republic of Kazakhstan
Tel.: +7 727 258 59 60
Fax: +7 727 258 59 61
www.ey.com

Аудиторский отчёт независимого аудитора

Участникам
ТОО «Страховой брокер AON Kazakhstan (АОН Казахстан)»

Мнение

Мы провели аудит отдельной финансовой отчётности Товарищества с ограниченной ответственностью «Страховой брокер AON Kazakhstan (АОН Казахстан)» (далее - «Организация»), состоящей из отдельного отчёта о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2019 года, отдельного отчёта о совокупном доходе, отдельного отчёта об изменениях в капитале и отдельного отчёта о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к отдельной финансовой отчётности, включая краткий обзор основных положений учётной политики.

По нашему мнению, прилагаемая отдельная финансовая отчётность отражает достоверно во всех существенных отношениях отдельное финансовое положение Организации по состоянию на 31 декабря 2019 года, а также её отдельные финансовые результаты и отдельное движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности (МСФО).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны далее в разделе «Ответственность аудитора за аудит отдельной финансовой отчётности» нашего отчёта. Мы независимы по отношению к Организации в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (включая международные стандарты независимости) (Кодекс СМСЭБ), и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с Кодексом СМСЭБ.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.



Building a better
working world

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за отдельную финансовую отчётность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной отдельной финансовой отчёты в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки отдельной финансовой отчёты, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке отдельной финансовой отчёты руководство несёт ответственность за оценку способности Организации продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчёты на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Организацию, прекратить её деятельность или когда у руководства нет реальной альтернативы таким действиям.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за процессом подготовки финансовой отчёты Организации.

Ответственность аудитора за аудит отдельной финансовой отчёты

Наши цели заключаются в получении разумной уверенности в том, что отдельная финансовая отчёты в целом не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского отчёта, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявит существенное искажение при его наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что по отдельности или в совокупности они могли бы повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой отдельной финансовой отчёты.



Building a better
working world

В рамках аудита, проводимого в соответствии с Международными стандартами аудита, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- ▶ выявляем и оцениваем риски существенного искажения отдельной финансовой отчётности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибок, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- ▶ получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Организации;
- ▶ оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством, и раскрытия соответствующей информации;
- ▶ делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, и, на основании полученных аудиторских доказательств, вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, которые могут вызвать значительные сомнения в способности Организации продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском отчёте к соответствующему раскрытию информации в отдельной финансовой отчётности или, если такое раскрытие информации является недостаточным, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского отчёта. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Организация утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- ▶ проводим оценку представления отдельной финансовой отчётности в целом, её структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли отдельная финансовая отчётность лежащие в её основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.



Building a better
working world

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, если мы выявляем таковые в процессе аудита.

ТОО «Эрнест энд Янг»

Пол Кон
Партнёр по аудиту



Ольга Хегай
Аудитор

Квалификационное свидетельство аудитора
№ МФ-0000286 от 25 сентября 2015 года



Гульмира Турмагамбетова
Генеральный директор
ТОО «Эрнест энд Янг»

Государственная лицензия на занятие
аудиторской деятельностью на территории
Республики Казахстан: серия МФЮ-2,
№ 0000003, выданная Министерством
финансов Республики Казахстан
15 июля 2005 года

050060, Республика Казахстан, г. Алматы,
пр. Аль-Фараби, 77/7, здание «Есентай Тауэр»

6 мая 2020 года

ОТДЕЛЬНЫЙ ОТЧЁТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

На 31 декабря 2019 года

(В тысячах тенге)

	<i>Прим.</i>	<i>2019 год</i>	<i>2018 год</i>
Активы			
Денежные средства и их эквиваленты	5	405.449	468.253
Дебиторская задолженность	6	243.491	110.141
Инвестиции в дочернюю организацию	15	12.091	12.091
Основные средства	7	28.215	33.472
Активы в форме права пользования	3	20.572	—
Активы по отложенному корпоративному подоходному налогу	14	2.810	2.941
Прочие активы	8	2.555	1031
Итого активы		715.183	627.929
Обязательства			
Кредиторская задолженность	9	37.516	85.450
Обязательства по текущему корпоративному подоходному налогу	14	71.486	37.712
Обязательства по договорам аренды	3	22.091	—
Прочие обязательства	8	69.955	71.428
Итого обязательства		201.048	194.590
Капитал			
Уставный капитал	10	30.000	30.000
Дополнительный оплаченный капитал		646	646
Резервный капитал	10	176.311	176.311
Нераспределённая прибыль		307.178	226.382
Итого капитала		514.135	433.339
Итого капитала и обязательства		715.183	627.929

Подписано и утверждено к выпуску от имени руководства Компании:

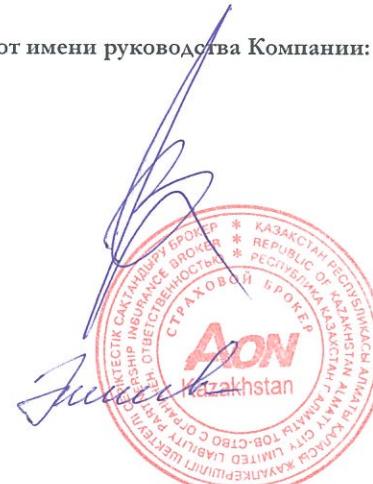
Боранбай А.М.

Директор

Красикова О.В.

Главный бухгалтер

6 мая 2020 года



ОТДЕЛЬНЫЙ ОТЧЁТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ

За год, закончившийся 31 декабря 2019 года

(В тысячах тенге)

	<i>Прим.</i>	<i>2019 год</i>	<i>2018 год</i>
Доход от брокерской деятельности	11	651.331	484.963
Доход от консультационных услуг	12	2.301	2.021
Процентный доход, рассчитанный с использованием эффективной процентной ставки		—	72
Чистые (убытки)/прибыли по операциям с иностранной валютой		(7.415)	46.383
Дивидендный доход	15	26.264	34.104
Прочий операционный доход		578	3.800
Итого операционные доходы		673.059	571.343
Расходы по кредитным убыткам	6	937	(3.888)
Процентные расходы	3	(4.353)	—
Расходы на персонал	13	(231.600)	(217.677)
Общие и административные расходы	13	(39.275)	(61.622)
Износ и амортизация		(19.896)	(6.072)
Итого операционные расходы		(294.187)	(289.259)
Прибыль до расходов по корпоративному подоходному налогу		378.872	282.084
Расходы по корпоративному подоходному налогу	14	(71.694)	(50.355)
Прибыль за год		307.178	231.729
Прочий совокупный доход			
Прочий совокупный доход		—	—
Итого совокупный доход за год		307.178	231.729

ОТДЕЛЬНЫЙ ОТЧЁТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ

За год, закончившийся 31 декабря 2019 года

(В тысячах тенге)

	<i>Уставный капитал</i>	<i>Дополнительный оплаченный капитал</i>	<i>Резервный капитал</i>	<i>Нераспределённая прибыль</i>	<i>Итого</i>
31 декабря 2017 года	30.000	646	176.311	166.847	373.804
Влияние применения МСФО (IFRS) 9	—	—	—	(5.347)	(5.347)
Остаток на 1 января 2018 года, пересчитанный в соответствии с МСФО (IFRS) 9	30.000	646	176.311	161.500	368.457
Итого совокупный доход за год	—	—	—	231.729	231.729
Дивиденды объявленные	—	—	—	(166.847)	(166.847)
31 декабря 2018 года	30.000	646	176.311	226.382	433.339
Итого совокупный доход за год	—	—	—	307.178	307.178
Дивиденды объявленные	—	—	—	(226.382)	(226.382)
31 декабря 2019 года	30.000	646	176.311	307.178	514.135

ОТДЕЛЬНЫЙ ОТЧЁТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

За год, закончившийся 31 декабря 2019 года

(В тысячах тенге)

	<i>Прим.</i>	<i>2019 год</i>	<i>2018 год</i>
Денежные потоки от операционной деятельности			
Прибыль до расходов по корпоративному подоходному налогу		378.872	282.084
Корректировки на:			
Износ и амортизацию		19.896	6.072
Процентные расходы		4.353	–
Расходы по кредитным убыткам		(937)	3.888
Доход от выбытия основных средств		(578)	(3.800)
Дивидендный доход		(26.264)	(34.104)
Нереализованный убыток/(прибыль) от операций в иностранной валюте		7.415	(46.383)
Денежные потоки от операционной деятельности до изменений в операционных активах и обязательствах		382.757	207.757
Изменения в операционных активах и обязательствах			
<i>(Увеличение)/уменьшение в операционных активах</i>			
Дебиторская задолженность		(130.621)	(46.294)
Прочие активы		345	2.294
<i>Увеличение/(уменьшение) в операционных обязательствах</i>			
Кредиторская задолженность		(47.934)	31.299
Прочие обязательства		(1.464)	40.637
Чистые денежные потоки от операционной деятельности до уплаты корпоративного подоходного налога		203.083	235.693
Корпоративный подоходный налог уплаченный		(37.789)	(12)
Чистое поступление денежных средств от операционной деятельности		165.294	235.681
Денежные потоки от инвестиционной деятельности			
Дивиденды, полученные от дочерней организации	15	26.264	34.104
Приобретение основных средств	7	(2.564)	(3.786)
Приобретение нематериальных активов		(2.151)	–
Чистое поступление денежных средств в инвестиционной деятельности		21.549	30.318
Денежные потоки от финансовой деятельности			
Дивиденды, выплаченные Участникам Компании	10	(226.382)	(166.847)
Погашение обязательства по договорам аренды	3	(16.548)	–
Чистое использование денежных средств в финансовой деятельности		(242.930)	(166.847)
Чистое изменение в денежных средствах и их эквивалентах		(56.087)	99.152
Влияние изменений обменных курсов на денежные средства и их эквиваленты		(6.717)	44.711
Денежные средства и их эквиваленты, на 1 января		468.253	324.390
Денежные средства и их эквиваленты, на 31 декабря	5	405.449	468.253

(В тысячах тенге, если не указано иное)

1. Описание деятельности

ТОО «Страховой брокер AON Kazakhstan (АОН Казахстан)» (далее по тексту – «Компания») было создано 19 октября 1999 года в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

Основная деятельность Компании заключается в оказании услуг страхового брокера местным и иностранным компаниям, а также услуг перестраховочного брокера казахстанским страховыми компаниям.

Деятельность Компании регулируется Национальным Банком Республики Казахстан (далее – «НБРК»). До 6 февраля 2019 года Компания осуществляла свою деятельность на основании лицензии № 1 на право осуществления деятельности страхового брокера, выданной Агентством Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций 8 июня 2004 года. В связи с внесением изменений в нормативные документы, лицензия была переоформлена, и 6 февраля 2019 года Компания получила лицензию № 2.3.34 на право осуществления деятельности страхового брокера, выданную Национальным Банком Республики Казахстан.

На 31 декабря распределение долей участия среди Участников Компании представлено следующим образом:

	2019 год, %	2018 год, %
Участники		
«AON Limited»	55,0	55,0
АО «Холдинговая Компания «Алмек»	30,0	30,0
ТОО «БАЛАОН»	15,0	15,0
Итого	100,0	100,0

Зарегистрированный офис Компании находится по адресу: 050059, Республика Казахстан, г. Алматы, Самал-3, д. 25.

2. Основа подготовки отдельной финансовой отчётности

Общие положения

Настоящая отдельная финансовая отчётность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности (далее по тексту – «МСФО»).

Функциональной валютой финансовой отчётности Компании является казахстанский тенге (далее – «тенге»), который является национальной валютой Республики Казахстан.

Отдельная финансовая отчётность подготовлена в соответствии с принципом учета по исторической стоимости.

Данная отдельная финансовая отчётность представлена в тысячах тенге, если не указано иное.

В данной отдельной финансовой отчётности представлена информация о Компании как об отдельной организации, а не о её Группе. Консолидированная финансовая отчётность ТОО «Страховой брокер AON Kazakhstan (АОН Казахстан)» и его дочерней организации за год, закончившийся 31 декабря 2019 года, доступна для заинтересованных пользователей по официальному адресу Компании.

3. Основные положения учётной политики

Изменения в учётной политике

Компания впервые применила некоторые поправки к стандартам, которые вступают в силу в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты. Компания не применяла досрочно стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но не вступили в силу. Характер и влияние каждой поправки описаны ниже:

МСФО (IFRS) 16 «Аренда»

МСФО (IFRS) 16 заменяет МСФО (IAS) 17 «Аренда», Разъяснение КРМФО (IFRIC) 4 «Определение наличия в соглашении признаков аренды», Разъяснение ПКР (SIC) 15 «Операционная аренда – стимулы» и Разъяснение ПКР (SIC) 27 «Определение сущности операций, имеющих юридическую форму аренды». Стандарт устанавливает принципы признания, оценки, представления и раскрытия информации об аренде и требует, чтобы арендаторы отражали большинство договоров аренды с использованием единой модели учёта в балансе.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Изменения в учётной политике (продолжение)

МСФО (IFRS) 16 «Аренда» (продолжение)

Компания впервые применила МСФО (IFRS) 16 1 января 2019 года с использованием модифицированного ретроспективного метода применения. Согласно данному методу стандарт применяется ретроспективно с признанием суммарного эффекта от его первоначального применения на дату первоначального применения. При переходе на стандарт Компания решила использовать упрощение практического характера, позволяющее на дату первоначального применения применять стандарт только к договорам, которые ранее были идентифицированы как договоры аренды с применением МСФО (IAS) 17 и Разъяснения КРМФО (IFRIC) 4. Компания также решила использовать освобождения от признания для договоров аренды, срок аренды по которым на дату начала аренды составляет не более 12 месяцев и которые не содержат опциона на покупку (краткосрочная аренда), а также для договоров аренды, в которых базовый актив имеет низкую стоимость (аренда активов с низкой стоимостью).

Ниже представлено влияние применения МСФО (IFRS) 16 по состоянию на 1 января 2019 года:

	1 января 2019 года
Активы	
Активы в форме права пользования	34.286
Итого активы	34.286
Обязательства	
Обязательства по договорам аренды	34.286
Итого обязательства	34.286

(a) Характер влияния первого применения МСФО (IFRS) 16

У Компании имеются договоры аренды офиса и парковочных мест. До применения МСФО (IFRS) 16 Компания классифицировала каждый договор аренды (в котором она выступала арендатором) на дату начала арендных отношений как операционную аренду. Стоимость арендованного имущества не капитализировалась, а арендные платежи признавались в качестве расходов по аренде в составе прибыли или убытка линейным методом на протяжении срока аренды. Все авансовые арендные платежи и начисленные арендные платежи признавались в составе «Прочих активов» и «Прочих обязательств» соответственно.

В результате применения МСФО (IFRS) 16 Компания использовала единый подход к признанию и оценке всех договоров аренды, кроме краткосрочной аренды и аренды активов с низкой стоимостью. Компания применила особые переходные требования и упрощения практического характера, предусмотренные стандартом.

Аренда, ранее классифицировавшаяся как операционная аренда

Для аренды, ранее классифицировавшейся как операционная аренда, кроме краткосрочной аренды и аренды активов с низкой стоимостью, Компания признала активы в форме права пользования и обязательства по аренде. Активы в форме права пользования признавались по величине, равной обязательствам по аренде. Обязательства по аренде были признаны по приведенной стоимости оставшихся арендных платежей, дисконтированной с использованием ставки привлечения дополнительных заемных средств на дату первоначального применения.

Компания также применила доступные упрощения практического характера, в результате чего она:

- использовала единую ставку дисконтирования в отношении всех договоров аренды с обоснованно аналогичными характеристиками;
- исключила первоначальные прямые затраты из оценки актива в форме права пользования на дату первоначального применения;
- использовала суждения задним числом при определении срока аренды, если договор содержал опцион на продление или прекращение аренды.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Изменения в учётной политике (продолжение)

МСФО (IFRS) 16 «Аренда» (продолжение)

(а) Характер влияния первого применения МСФО (IFRS) 16 (продолжение)

Аренда, ранее классифицировавшая как операционная аренда (продолжение)

Исходя из вышеуказанного, по состоянию на 1 января 2019 года:

- были признаны активы в форме права пользования в размере 34.286 тысяч тенге;
- были признаны обязательства по аренде в размере 34.286 тысяч тенге в составе обязательств по договорам аренды.

Ниже представлена сверка обязательств по аренде по состоянию на 1 января 2019 года с договорными обязательствами по операционной аренде по состоянию на 31 декабря 2018 года:

Договорные обязательства по операционной аренде на 31 декабря 2018 года	41.370
Средневзвешенная ставка привлечения дополнительных заёмных средств на 1 января 2019 года	15,09%
Дисконтированные договорные обязательства по операционной аренде на 1 января 2019 года	34.286

Минус:

Договорные обязательства, связанные с краткосрочной арендой

—

Договорные обязательства, связанные с арендой активов с низкой стоимостью

—

Плюс:

Платежи в периодах, предусмотренных опционами на продление, не признанные
на 31 декабря 2018 года

—

Обязательства по договорам аренды на 1 января 2019 года

34.286

(б) Основные положения новой учётной политики

Ниже представлены основные положения новой учётной политики Компания, применённой в результате принятия МСФО (IFRS) 16, которые использовались с даты первоначального применения:

Активы в форме права пользования

Компания признаёт активы в форме права пользования на дату начала аренды (т.е. дату, на которую базовый актив становится доступным для использования). Активы в форме права пользования оцениваются по первоначальной стоимости, за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения, с корректировкой на переоценку обязательств по аренде. Первоначальная стоимость актива в форме права пользования включает величину признанных обязательств по аренде, понесённые первоначальные прямые затраты и арендные платежи, произведенные на дату начала аренды или до такой даты за вычетом полученных стимулирующих платежей по аренде. Если у Компании отсутствует достаточная уверенность в том, что она получит право собственности на арендованный актив в конце срока аренды, признанный актив в форме права пользования амортизируется линейным методом на протяжении более короткого из следующих периодов: предполагаемый срок полезного использования актива или срок аренды. Активы в форме права пользования проверяются на предмет обесценения.

Обязательства по договорам аренды

На дату начала аренды Компания признает обязательства по аренде, оцениваемые по приведенной стоимости арендных платежей, которые будут осуществлены в течение срока аренды. Арендные платежи включают фиксированные платежи (в том числе, по существу, фиксированные платежи) за вычетом любых стимулирующих платежей по аренде к получению, переменные арендные платежи, которые зависят от индекса или ставки, и суммы, которые, как ожидается, будут уплачены по гарантиям ликвидационной стоимости. Арендные платежи также включают цену исполнения опциона на покупку, если имеется достаточная уверенность в том, что Компания исполнит этот опцион, и выплаты штрафов за прекращение аренды, если срок аренды отражает потенциальное исполнение Компанией опциона на прекращение аренды. Переменные арендные платежи, которые не зависят от индекса или ставки, признаются в качестве расходов в том периоде, в котором наступает событие или условие, приводящее к осуществлению таких платежей.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Изменения в учётной политике (продолжение)

МСФО (IFRS) 16 «Аренда» (продолжение)

(б) Основные положения новой учётной политики (продолжение)

Обязательства по договорам аренды (продолжение)

Для расчёта приведённой стоимости арендных платежей Компания использует ставку привлечения дополнительных заемных средств на дату начала аренды, если процентная ставка, заложенная в договоре аренды, не может быть легко определена. После даты начала аренды величина обязательств по аренде увеличивается для отражения начисления процентов и уменьшается для отражения осуществлённых арендных платежей. Кроме того, в случае модификации, изменения срока аренды, изменения по существу фиксированных арендных платежей или изменения оценки опциона на покупку базового актива производится переоценка балансовой стоимости обязательства по аренде.

Краткосрочная аренда и аренда активов с низкой стоимостью

Компания применяет освобождение от признания в отношении краткосрочной аренды к краткосрочным договорам аренды (т.е. к договорам, в которых на дату начала аренды предусмотренный срок аренды составляет не более 12 месяцев и которые не содержат опциона на покупку). Компания также применяет освобождение от признания в отношении аренды активов с низкой стоимостью к договорам аренды актива, стоимость которого считается низкой (т.е. до 1.900 тысяч тенге). Арендные платежи по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью признаются в качестве расхода по аренде линейным методом на протяжении срока аренды.

Значительные суждения при определении срока аренды в договорах с опционом на продление

Компания определяет срок аренды как не подлежащий досрочному прекращению период аренды вместе с периодами, в отношении которых предусмотрен опцион на продление аренды, если имеется достаточная уверенность в том, что он будет исполнен, или периодами, в отношении которых предусмотрен опцион на прекращение аренды, если имеется достаточная уверенность в том, что он не будет исполнен.

Суммы, признанные в отдельном отчёте о финансовом положении и отдельном отчёте о совокупном доходе

Ниже представлена балансовая стоимость активов в форме права пользования и обязательств по договорам аренды, имеющихся у Компании, и её изменения в течение периода:

	<i>Активы в форме права пользования</i>	<i>Обязательства по договорам аренды</i>	
	<i>Здания и сооружения</i>	<i>Итого</i>	
На 1 января 2019 года	34.286	34.286	(34.286)
Расходы по амортизации	(13.714)	(13.714)	-
Процентные расходы	-	-	(4.353)
Платежи	-	-	16.548
На 31 декабря 2019 года	20.572	20.572	(22.091)

За год, закончившийся 31 декабря 2019 года, Компания признала расходы, относящиеся к краткосрочной аренде в размере 1.094 тысячи тенге (*Примечание 13*).

В 2019 году общий отток денежных средств в связи с арендой составил 17.642 тысячи тенге (2018 год: 17.540 тысяч тенге).

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Изменения в учётной политике (продолжение)

Разъяснение КРМФО (IFRIC) 23 «Неопределённость в отношении правил исчисления налога на прибыль»

Разъяснение рассматривает порядок учёта налогов на прибыль в условиях существования неопределённости в отношении налоговых трактовок, что влияет на применение МСФО (IAS) 12 «Налоги на прибыль». Разъяснение не применяется к налогам или сборам, которые не относятся к сфере применения МСФО (IAS) 12, а также не содержит особых требований, касающихся процентов и штрафов, связанных с неопределенными налоговыми трактовками. В частности, разъяснение рассматривает следующие вопросы:

- рассматривает ли организация неопределённые налоговые трактовки отдельно;
- допущения, которые организация делает в отношении проверки налоговых трактовок налоговыми органами;
- как организация определяет налогооблагаемую прибыль (налоговый убыток), налоговую базу, неиспользованные налоговые убытки, неиспользованные налоговые льготы и ставки налога;
- как организация рассматривает изменения фактов и обстоятельств.

Компания определяет рассматривать ли каждую неопределенную налоговую трактовку по отдельности или вместе с одной или несколькими другими неопределенными налоговыми трактовками. Необходимо использовать подход, который позволит с большей точностью предсказать результат разрешения неопределенности.

Разъяснение вступило в силу для годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты. Разъяснение не оказalo влияния на отдельную финансовую отчётность Компании.

Поправки к МСФО (IFRS) 9 «Условия о досрочном погашении с потенциальным отрицательным возмещением»

Согласно МСФО (IFRS) 9 долговой инструмент может оцениваться по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход при условии, что предусмотренные договором денежные потоки являются «исключительно платежами в счёт основной суммы долга и вознаграждения на непогашенную часть основной суммы долга» (тест SPPI) и инструмент удерживается в рамках соответствующей бизнес-модели, позволяющей такую классификацию. Поправки к МСФО (IFRS) 9 разъясняют, что финансовый актив удовлетворяет тесту SPPI независимо от того, какое событие или обстоятельство приводит к досрочному расторжению договора, а также независимо от того, какая сторона выплачивает или получает обоснованное возмещение за досрочное расторжение договора. Данные поправки не оказали влияния на отдельную финансовую отчётность Компании.

Ежегодные усовершенствования МСФО, период 2015-2017 годов

МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнесов»

В поправках разъясняется, что если организация получает контроль над бизнесом, который является совместной операцией, то она должна применять требования в отношении объединения бизнесов, осуществляемого поэтапно, включая переоценку ранее имевшихся долей участия в активах и обязательствах совместной операции по справедливой стоимости. При этом приобретатель должен переоценить всю имевшуюся ранее долю участия в совместных операциях.

Организация должна применять данные поправки в отношении объединений бизнесов, дата приобретения которых совпадает с или наступает после начала первого годового отчётного периода, начинающегося 1 января 2019 года или после этой даты. Допускается досрочное применение.

Данные поправки не оказали влияния на отдельную финансовую отчётность Компании ввиду отсутствия у неё операций, в рамках которых она получает совместный контроль.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Изменения в учётной политике (продолжение)

Ежегодные усовершенствования МСФО, период 2015-2017 годов (продолжение)

МСФО (IFRS) 11 «Совместное предпринимательство»

Сторона, которая является участником совместных операций, но не имеет совместного контроля, может получить совместный контроль над совместными операциями, деятельность в рамках которых представляет собой бизнес, как этот термин определён в МСФО (IFRS) 3. В поправках разъясняется, что в таких случаях ранее имевшиеся доли участия в данной совместной операции не переоцениваются.

Организация должна применять данные поправки в отношении сделок, в рамках которых она получает совместный контроль и дата которых совпадает с или наступает после начала первого годового отчётного периода, начинающегося 1 января 2019 года или после этой даты. Допускается досрочное применение.

Данные поправки не оказали влияния на отдельную финансовую отчётность Компании ввиду отсутствия у неё операций, в рамках которых она получает совместный контроль.

МСФО (IAS) 12 «Налоги на прибыль»

Поправки разъясняют, что налоговые последствия в отношении дивидендов в большей степени связаны с прошлыми операциями или событиями, которые генерировали распределляемую прибыль, чем с распределениями между собственниками. Следовательно, организация должна признавать налоговые последствия в отношении дивидендов в составе прибыли или убытка, прочего совокупного дохода или собственного капитала в зависимости от того, где организация первоначально признала такие прошлые операции или события.

Организация должна применять данные поправки в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты. Допускается досрочное применение. При первом применении данных поправок организация должна применять их к налоговым последствиям в отношении дивидендов, признанных на дату начала самого раннего сравнительного периода или после этой даты.

Поскольку действующая политика Компании соответствует требованиям поправок, их применение не оказало влияния на отдельную финансовую отчётность Компании.

МСФО (IAS) 23 «Затраты по заимствованию»

Поправки разъясняют, что организация должна учитывать займы, полученные специально для приобретения квалифицируемого актива, в составе займов на общие цели, когда завершены практически все работы, необходимые для подготовки этого актива к использованию по назначению или продаже.

Организация должна применять данные поправки в отношении затрат по заимствованиям, понесенных на дату начала годового отчётного периода, в котором организация впервые применяет данные поправки, или после этой даты. Организация должна применять данные поправки в отношении годовых отчётных периодов, начинающихся 1 января 2019 года или после этой даты. Допускается досрочное применение.

Поскольку действующая политика Компании соответствует требованиям поправок, их применение не оказало влияния на отдельную финансовую отчётность Компании.

Инвестиции в дочернюю организацию

В данной отдельной финансовой отчётности инвестиции Компании в дочернюю организацию учитываются по первоначальной стоимости фактических затрат.

Балансовая стоимость инвестиций в дочернюю организацию, учитываемую по первоначальной стоимости не подлежит последующей корректировке на изменение справедливой стоимости в отдельной финансовой отчётности, однако в последующих периодах тестируется на обесценение.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Оценка справедливой стоимости

Справедливая стоимость является ценой, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства в ходе обычной сделки между участниками рынка на дату оценки. Оценка справедливой стоимости предполагает, что сделка с целью продажи актива или передачи обязательства осуществляется:

- на рынке, который является основным для данного актива или обязательства; или
- при отсутствии основного рынка, на рынке, наиболее выгодном в отношении данного актива или обязательства.

У Компании должен быть доступ к основному или наиболее выгодному рынку. Справедливая стоимость актива или обязательства оценивается с использованием допущений, которые использовались бы участниками рынка при установлении цены на актив или обязательство при условии, что участники рынка действуют в своих лучших экономических интересах. Оценка справедливой стоимости нефинансового актива принимает во внимание способность участника рынка генерировать экономические выгоды либо посредством наилучшего и наиболее эффективного использования актива, либо посредством его продажи другому участнику рынка, который использовал бы данный актив наилучшим и наиболее эффективным образом.

Компания использует такие модели оценки, которые уместны в данных обстоятельствах и для которых доступны данные, достаточные для оценки справедливой стоимости, и при этом позволяют максимально использовать релевантные наблюдаемые исходные данные и свести к минимуму использование ненаблюдаемых исходных данных. Все активы и обязательства, справедливая стоимость которых оценивается или раскрывается в финансовой отчетности, классифицируются в рамках описанной ниже иерархии справедливой стоимости на основе исходных данных самого низкого уровня, которые являются значительными для оценки справедливой стоимости в целом:

- Уровень 1 – ценовые котировки (некорректируемые) на активных рынках для идентичных активов или обязательств.
- Уровень 2 – модели оценки, в которых значительные для оценки справедливой стоимости исходные данные, относящиеся к наиболее низкому уровню иерархии, являются прямо или косвенно наблюдаемыми на рынке.
- Уровень 3 – модели оценки, в которых значительные для оценки справедливой стоимости исходные данные, относящиеся к наиболее низкому уровню иерархии, не являются наблюдаемыми на рынке.

В случае активов и обязательств, которые признаются в финансовой отчетности на повторяющейся основе, Компания определяет необходимость их перевода между уровнями иерархии, повторно анализируя классификацию (на основании исходных данных самого низкого уровня, которые являются значительными для оценки справедливой стоимости в целом) на конец каждого отчетного периода.

Финансовые активы и обязательства

Первоначальное признание

Дата признания

Покупка или продажа финансовых активов и обязательств на стандартных условиях отражаются на дату заключения сделки, то есть на дату, когда Компания берет на себя обязательство по покупке актива или обязательства. К покупке или продаже на стандартных условиях относятся покупка или продажа финансовых активов и обязательств в рамках договора, по условиям которого требуется поставка активов и обязательств в пределах срока, установленного правилами или соглашениями, принятыми на рынке.

Первоначальная оценка

Классификация финансовых инструментов при первоначальном признании зависит от договорных условий и бизнес-модели, используемой для управления инструментами. Финансовые инструменты первоначально оцениваются по справедливой стоимости, включая затраты по сделке, кроме случаев, когда финансовые активы и финансовые обязательства оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток ССПУ.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Финансовые активы и обязательства (продолжение)

Первоначальная оценка (продолжение)

Категории оценки финансовых активов и обязательств

Компания классифицирует все свои финансовые активы на основании бизнес-модели, используемой для управления активами, и договорных условий активов как оцениваемые по:

- амортизированной стоимости;
- справедливой стоимости через прочий совокупный доход (CCПСД);
- ССПУ.

Компания классифицирует и оценивает производные инструменты и инструменты, предназначенные для торговли, по ССПУ. Компания может по собственному усмотрению классифицировать финансовые инструменты как оцениваемые по ССПУ, если такая классификация позволит устраниить или значительно уменьшить непоследовательность применения принципов оценки или признания.

Финансовые обязательства, кроме обязательств по предоставлению займов и финансовых гарантит, оцениваются по амортизированной стоимости или по ССПУ, если они являются предназначенными для торговли и производными инструментами, либо по усмотрению организации классифицируются как оцениваемые по справедливой стоимости.

Дебиторская задолженность

Дебиторская задолженность признается тогда, когда сумма возмещения, которое является безусловным (то есть наступление момента, когда такое возмещение становится подлежащим выплате, обусловлено лишь течением времени), становится подлежащей выплате клиентом. Компания оценивает дебиторскую задолженность по амортизированной стоимости, только если выполняются оба следующих условия:

- финансовый актив удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой является удержание финансовых активов для получения предусмотренных договором денежных потоков;
- договорные условия финансового актива обуславливают получение в указанные даты денежных потоков, являющихся исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов на непогашенную часть основной суммы долга (SPPI).

Более подробно данные условия рассматриваются ниже.

Дебиторская задолженность, которая не содержит значительный компонент финансирования или в отношении которой Компания применила упрощение практического характера, оценивается по цене сделки, определенной в соответствии с МСФО (IFRS) 15.

Оценка бизнес-модели

Компания определяет бизнес-модель на уровне, который лучше всего отражает, каким образом осуществляется управление объединенными в группы финансовыми активами для достижения определенной цели бизнеса.

Бизнес-модель Компании оценивается не на уровне отдельных инструментов, а на более высоком уровне агрегирования портфелей и основана на наблюдаемых факторах, таких как:

- каким образом оценивается результативность бизнес-модели и доходность финансовых активов, удерживаемых в рамках этой бизнес-модели, и каким образом эта информация сообщается ключевому управленческому персоналу организации;
- риски, которые влияют на результативность бизнес-модели (и на доходность финансовых активов, удерживаемых в рамках этой бизнес-модели) и, в частности, способ управления данными рисками;
- каким образом вознаграждаются менеджеры, управляющие бизнесом (например, основано ли вознаграждение на справедливой стоимости управляемых активов или на полученных денежных потоках, предусмотренных договором);
- ожидаемая частота, объем и сроки продаж также являются важными аспектами при оценке бизнес-модели Компании.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Финансовые активы и обязательства (продолжение)

Первоначальная оценка (продолжение)

Оценка бизнес-модели (продолжение)

Оценка бизнес-модели основана на сценариях, возникновение которых обоснованно ожидается, без учёта так называемого «наихудшего» или «стрессового» сценариев. Если денежные потоки после первоначального признания реализованы способом, отличным от ожиданий Компании, Компания не изменяет классификацию оставшихся финансовых активов, удерживаемых в рамках данной бизнес-модели, но в дальнейшем принимает такую информацию во внимание при оценке недавно созданных или недавно приобретённых финансовых активов.

Тест «исключительно платежи в счёт основной суммы долга и процентов на непогашенную часть основной суммы долга» (тест SPPI)

В рамках второго этапа процесса классификации Компания оценивает договорные условия финансового актива, чтобы определить, являются ли предусмотренные договором денежные потоки по активу исключительно платежами в счёт основной суммы долга и процентов на непогашенную часть основной суммы долга (т.н. тест SPPI).

Для целей данного теста «основная сумма долга» представляет собой справедливую стоимость финансового актива при первоначальном признании, и она может изменяться на протяжении срока действия данного финансового актива (например, если имеют место выплаты в счёт погашения основной суммы долга или амортизация премии/дисконта).

Наиболее значительными элементами процентов в рамках договора на оказание услуг обычно являются возмещение за временную стоимость денег и возмещение за кредитный риск. Для проведения теста SPPI Компания применяет суждение и анализирует уместные факторы, например, в какой валюте выражен финансовый актив, и период, на который установлена процентная ставка.

В то же время договорные условия, которые оказывают более чем пренебрежимо малое влияние на подверженность рискам или волатильность предусмотренных договором денежных потоков, не связанных с базовым соглашением, не обуславливают возникновения предусмотренных договором денежных потоков, которые являются исключительно платежами в счёт основной суммы долга и процентов на непогашенную часть основной суммы долга. В таких случаях финансовый актив необходимо оценивать по ССПУ.

Реклассификация финансовых активов и обязательств

Компания не реклассифицирует финансовые активы после их первоначального признания, кроме исключительных случаев, когда Компания изменяет бизнес-модель управления финансовыми активами. Финансовые обязательства никогда не реклассифицируются. В 2019 году Компания не реклассификовала финансовые активы и обязательства.

Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты включают в себя денежные средства на текущих счетах в кредитных учреждениях. Данные счета не обременены какими-либо договорными обязательствами.

Взаимозачёт финансовых инструментов

Взаимозачёт финансовых активов и обязательств с отражением только чистого сальдо в отчёте о финансовом положении осуществляется только при наличии юридически закрепленного права произвести взаимозачёт и намерения реализовать актив одновременно с урегулированием обязательства. Это, как правило, не выполняется в отношении генеральных соглашений о взаимозачёте, и соответствующие активы и обязательства отражаются в отчёте о финансовом положении в полной сумме.

- в ходе обычной деятельности;
- в случае неисполнения обязательства; и
- в случае несостоятельности или банкротства организации или кого-либо из контрагентов.

Эти условия, как правило, не выполняются в отношении генеральных соглашений о взаимозачёте, и соответствующие активы и обязательства отражаются в отдельном отчёте о финансовом положении в полной сумме.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Прекращение признания финансовых активов и обязательств

Финансовые активы

Финансовый актив (или, где применимо – часть финансового актива или часть группы схожих финансовых активов) прекращает признаваться в отчёте о финансовом положении, если:

- срок действия прав на получение денежных потоков от актива истёк;
- Компания передала право на получение денежных потоков от актива или приняла обязательство перечислить полученные денежные потоки полностью без существенной задержки третьей стороне на условиях «транзитного» соглашения; а также
- Компания либо (а) передала практически все риски и выгоды от актива, либо (б) не передала, но и не сохраняет за собой все риски и выгоды от актива, но передала контроль над данным активом.

В случае если Компания передала свои права на получение денежных потоков от актива, при этом ни передав, ни сохранив за собой практически всех рисков и выгод, связанных с ним, а также не передав контроль над активом, такой актив отражается в учёте в пределах продолжающегося участия Компании в этом активе. Продолжение участия в активе, имеющее форму гарантии по переданному активу, оценивается по наименьшему из значений первоначальной балансовой стоимости актива и максимального размера возмещения, которое может быть предъявлено к оплате Компании.

Если продолжающееся участие в активе принимает форму проданного и/или купленного опциона (включая опцион, расчёты по которому производятся денежными средствами на нетто-основе, или аналогичный инструмент) на передаваемый актив, размер продолжающегося участия Компании – это стоимость передаваемого актива, который Компания может выкупить, за исключением случая проданного опциона на продажу (опцион «пут», (включая опцион, расчёты по которому производятся денежными средствами на нетто-основе, или аналогичный инструмент) по активу, оцениваемому по справедливой стоимости. В этом случае размер продолжающегося участия Компании определяется как наименьшая из двух величин: справедливая стоимость передаваемого актива и цена исполнения опциона.

Списание

Финансовые активы списываются либо частично, либо целиком, только когда Компания больше не ожидает возмещения их стоимости. Если сумма, подлежащая списанию, выше чем величина накопленного резерва под обесценение, то разница сначала учитывается как увеличение резерва, который затем применяется к валовой балансовой стоимости. Любые последующие восстановления относятся на расходы по кредитным убыткам. Списание относится к прекращению признания.

Финансовые обязательства

Признание финансового обязательства прекращается в случае исполнения, отмены или истечения срока действия соответствующего обязательства.

При замене одного существующего финансового обязательства другим обязательством перед тем же кредитором на существенно отличающихся условиях или в случае существенной модификации условий существующего обязательства признание первоначального обязательства прекращается, а новое обязательство отражается в учете с признаком разницы в балансовой стоимости обязательств в составе прибыли или убытка.

Налогообложение

Текущие расходы по корпоративному подоходному налогу рассчитываются в соответствии с налоговым законодательством Республики Казахстан.

Активы и обязательства по отложенному корпоративному подоходному налогу рассчитываются в отношении всех временных разниц с использованием метода балансовых обязательств. Отложенный подоходный корпоративный налог отражается по всем временным разницам, возникающим между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей финансовой отчётности, кроме случаев, когда отложенный корпоративный подоходный налог возникает в результате первоначального отражения гудвила, актива или обязательства по операции, которая не представляет собой объединение компаний и которая на момент осуществления не влияет ни на бухгалтерскую прибыль, ни на налогооблагаемую прибыль или убыток.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Налогообложение (продолжение)

Активы по отложенному корпоративному подоходному налогу отражаются лишь в той мере, в которой существует вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, против которой могут быть зачтены эти временные разницы, уменьшающие налоговую базу. Активы и обязательства по отложенному корпоративному подоходному налогу и обязательства оцениваются по ставкам налогообложения, которые будут применяться в течение периода реализации актива или урегулирования обязательства, исходя из законодательства, вступившего или фактически вступившего в силу на отчётную дату.

Помимо этого, в Республике Казахстан существуют различные операционные налоги, применяющиеся в отношении деятельности Компании. Эти налоги отражаются в отдельном отчёте о совокупном доходе в составе общих и административных расходов.

Основные средства

Основные средства отражаются по первоначальной стоимости без учета затрат на повседневное обслуживание, за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. Такая стоимость включает в себя затраты, связанные с заменой основного средства, признаваемые по факту понесения, если они отвечают критериям признания.

Балансовая стоимость основных средств оценивается на предмет обесценения в случае возникновения событий или изменений в обстоятельствах, указывающих на то, что балансовую стоимость данного актива, возможно, не удастся возместить.

Амортизация актива начинается тогда, когда он становится доступен для использования. Амортизация рассчитывается прямолинейным методом в течение следующих расчётных сроков полезного использования активов:

	<i>Годы</i>
Мебель и оборудование	7-10
Транспортные средства	9

Ликвидационная стоимость, сроки полезного использования и методы начисления амортизации активов анализируются в конце каждого отчетного года и корректируются по мере необходимости.

Расходы на ремонт и реконструкцию относятся на затраты по мере их понесения и включаются в состав общих и административных расходов, за исключением случаев, когда они подлежат капитализации.

Нематериальные активы

Нематериальные активы включают компьютерное программное обеспечение.

Нематериальные активы, приобретенные отдельно, первоначально оцениваются по стоимости приобретения. После первоначального признания нематериальные активы отражаются по стоимости приобретения за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. Срок полезного использования нематериальных активов определяется как ограниченный. Нематериальные активы с ограниченным сроком полезной службы в течение срока полезного использования, составляющего 7 лет, и анализируются на предмет обесценения в случае наличия признаков возможного обесценения нематериального актива. Сроки и порядок амортизации нематериальных активов с ограниченным сроком полезного использования анализируются как минимум ежегодно в конце каждого отчётного года.

Расходы на обслуживание компьютерного программного обеспечения учитываются как расходы по мере возникновения.

Оценочные обязательства

Оценочные обязательства признаются, если Компания вследствие определённого события в прошлом имеет юридические или добровольно принятые на себя обязательства, для урегулирования которых с большой степенью вероятности потребуется отток ресурсов, заключающих в себе будущие экономические выгоды, и которые можно оценить с достаточной степенью надёжности.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Обязательства по пенсионному обеспечению и прочим льготам работникам

Компания не имеет дополнительных схем пенсионного обеспечения, кроме участия в государственной пенсионной системе Республики Казахстан, которая предусматривает расчёт текущих взносов работодателя как процента от текущих общих выплат работникам. Эти расходы отражаются в отчётом периоде, к которому относится соответствующая заработная плата. Помимо этого, Компания не выплачивает существенных вознаграждений работников по окончании трудовой деятельности.

Кредиторская задолженность и прочие обязательства

Кредиторская задолженность и прочие обязательства учитываются по стоимости, которая приблизительно равна справедливой стоимости средств, подлежащих уплате в будущем за полученные товары и услуги.

Уставный капитал

Уставный капитал

Уставный капитал признается по справедливой стоимости полученных или уплаченных средств. Взносы в уставный капитал, сделанные в виде активов, за исключением денежных средств, отражаются по справедливой стоимости на дату взноса.

Дивиденды

Дивиденды признаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала на отчёtnую дату только в том случае, если они были объявлены до отчёtnой даты включительно. Информация о дивидендах раскрывается в отчёtnости, если они были рекомендованы до отчёtnой даты, а также рекомендованы или объявлены после отчёtnой даты, но до даты утверждения финансовой отчёtnости к выпуску. Возможность Компании объявлять и выплачивать дивиденды регулируется действующим законодательством Республики Казахстан.

Условные активы и обязательства

Условные обязательства не отражаются в отдельном отчёте о финансовом положении, при этом информация о них раскрывается в отдельной финансовой отчёtnости, за исключением случаев, когда выбытие ресурсов в связи с их погашением является маловероятным. Условные активы не отражаются в отдельном отчёте о финансовом положении, при этом информация о них раскрывается в отдельной финансовой отчёtnости в тех случаях, когда получение связанных с ними экономических выгод является вероятным.

Признание доходов и расходов

Выручка признается, если существует высокая вероятность того, что Компания получит экономические выгоды, и если выручка может быть надежно оценена. Для признания выручки в отдельной финансовой отчёtnости должны также выполняться следующие критерии:

Процентные и аналогичные доходы и расходы

По всем финансовым инструментам, оцениваемым по амортизированной стоимости, процентные доходы или расходы отражаются по эффективной процентной ставке, при дисконтировании по которой ожидаемые будущие денежные платежи или поступления на протяжении предполагаемого срока использования финансового инструмента или в течение более короткого периода времени, где это применимо, в точности приводятся к чистой балансовой стоимости финансового актива или финансового обязательства. При расчёте учитываются все договорные условия по финансовому инструменту (например, право на досрочное погашение) и комиссионные или дополнительные расходы, непосредственно связанные с инструментом, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки, но не учитываются будущие убытки по кредитам. Балансовая стоимость финансового актива или финансового обязательства корректируется в случае пересмотра Компанией оценок платежей или поступлений.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Признание доходов и расходов (продолжение)

Процентные и аналогичные доходы и расходы (продолжение)

Скорректированная балансовая стоимость рассчитывается на основании первоначальной эффективной процентной ставки, а изменение балансовой стоимости отражается в составе статьи «Процентные доходы или расходы, рассчитанные с использованием эффективной процентной ставки» в составе прибыли или убытка.

В случае финансового актива, который становится кредитно-обесцененным, Компания рассчитывает процентную выручку, применяя эффективную процентную ставку к чистой амортизированной стоимости данного финансового актива. Если дефолт по финансовому активу ликвидируется, и он больше не является кредитно-обесцененным, Компания возвращается к расчёту процентной выручки на основе валовой стоимости.

В случае приобретенных или созданных кредитно-обесцененных (ПСКО) финансовых активов Компания рассчитывает процентную выручку с применением эффективной процентной ставки, скорректированной с учётом кредитного риска, к амортизированной стоимости финансового актива. Эффективная процентная ставка, скорректированная с учётом кредитного риска, – это ставка, которая при первоначальном признании дисконтирует расчётные будущие денежные потоки (включая кредитные убытки) до амортизированной стоимости ПСКО активов.

Процентная выручка по всем финансовым активам, оцениваемым по ССПУ, признается с использованием договорной процентной ставки в составе статьи «Прочие процентные доходы» в составе прибыли или убытка.

Комиссионные доходы

Компания получает комиссионные доходы от различных видов услуг, которые она оказывает клиентам. Комиссионные доходы могут быть разделены на следующие две категории:

Комиссионные доходы, полученные за оказание услуг в течение определенного периода времени

Комиссионные, полученные за оказание услуг в течение определенного периода времени, начисляются в течение этого периода по мере выполнения соответствующих обязанностей к исполнению. Такие статьи включают комиссионные доходы и вознаграждение за консультационные услуги.

Комиссионные доходы от оказания услуг по совершению операций

Комиссионные, полученные за проведение или участие в переговорах по совершению операции от лица третьей стороны, например, брокерские услуги по заключению договоров страхования и перестрахования, признаются после завершения такой операции. Комиссионные или часть комиссионных, связанные с определенными показателями доходности, признаются после выполнения соответствующих критериев. Если договор предусматривает переменное возмещение, комиссионные доходы признаются только в той степени, в которой в высшей степени вероятно, что при последующем разрешении неопределенности, присущей переменному возмещению, не произойдет значительного уменьшения суммы признанной накопительным итогом выручки.

Дивидендный доход

Выручка признается, когда установлено право Компании на получение платежа.

Пересчёт иностранных валют

Отдельная финансовая отчётность представлена в казахстанских тенге, которые являются функциональной валютой и валютой представления отчётности Компании. Операции в иностранных валютах первоначально пересчитываются в функциональную валюту по рыночным курсам обмена, установленным на Казахстанской Фондовой Бирже (далее по тексту – «КФБ») на дату операций. Монетарные активы и обязательства, выраженные в иностранных валютах, пересчитываются в функциональную валюту по официальному курсу, действующему на отчётную дату.

Доходы и расходы, возникающие при пересчёте операций в иностранных валютах, отражаются в отчёте о совокупном доходе по статье «Чистые прибыли/(убытки) по операциям с иностранной валютой». Немонетарные статьи, отражаемые по фактической стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по официальному курсу, действующему на дату операции. Немонетарные статьи, отражаемые по справедливой стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по официальному курсу, действующему на дату определения справедливой стоимости. Разница между договорным обменным курсом по операции в иностранной валюте и официальным курсом на дату такой операции включается в состав чистых доходов или расходов по операциям в иностранной валюте.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Пересчёт иностранных валют (продолжение)

На 31 декабря 2019 и 2018 годов официальный курс КФБ составлял 382,59 тенге и 384,20 тенге за 1 доллар США, соответственно.

Стандарты, которые были выпущены, но еще не вступили в силу

Ниже представлены стандарты и разъяснения, которые были выпущены, но еще не вступили в силу на дату публикации отдельной финансовой отчёtnости Компании. Компания планирует применить эти стандарты после их вступления в силу.

МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования»

В мае 2017 года Совет по МСФО выпустил МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования», новый всеобъемлющий стандарт финансовой отчёtnости для договоров страхования, который рассматривает вопросы признания и оценки, представления и раскрытия информации. Когда МСФО (IFRS) 17 вступит в силу, он заменит собой МСФО (IFRS) 4 «Договоры страхования», который был выпущен в 2005 году. МСФО (IFRS) 17 применяется ко всем видам договоров страхования (т.е. страхование жизни и страхование, отличное от страхования жизни, прямое страхование и перестрахование) независимо от вида организации, которая выпускает их, а также к определенным гарантиям и финансовым инструментам с условиями дискреционного участия. Имеется несколько исключений из сферы применения. Основная цель МСФО (IFRS) 17 заключается в предоставлении модели учёта договоров страхования, которая является более эффективной и последовательной для страховщиков. В отличие от требований МСФО (IFRS) 4, которые в основном базируются на предыдущих местных учётных политиках, МСФО (IFRS) 17 предоставляет всестороннюю модель учёта договоров страхования, охватывая все уместные аспекты учёта. В основе МСФО (IFRS) 17 лежит общая модель, дополненная следующим:

- определенные модификации для договоров страхования с условиями прямого участия (метод переменного вознаграждения);
- упрощённый подход (подход на основе распределения премии) в основном для краткосрочных договоров.

МСФО (IFRS) 17 вступает в силу в отношении отчёtnых периодов, начинающихся 1 января 2021 года или после этой даты, при этом требуется представить сравнительную информацию. Допускается досрочное применение при условии, что организация также применяет МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 15 на дату первого применения. Ожидается, что данный стандарт не окажет существенного влияния на отдельную финансовую отчёtnость Компании.

Поправки к МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнесов»

В октябре 2018 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнесов», которые изменили определение термина «бизнес» и должны помочь организациям определить, является ли приобретённая совокупность видов деятельности и активов бизнесом или нет. Данные поправки уточняют минимальные требования к бизнесу, исключают оценку того, способны ли участники рынка заменить какой-либо недостающий элемент, добавляют руководство, чтобы помочь организациям оценить, является ли приобретённый процесс значимым, сужают определения понятий «бизнес» и «отдача», а также вводят необязательный тест на наличие концентрации справедливой стоимости. Вместе с поправками также были представлены новые иллюстративные примеры.

Поскольку данные поправки применяются на перспективной основе в отношении операций или прочих событий, которые происходят на дату их первоначального применения или после неё, данные поправки не окажут влияния на Компанию на дату перехода.

Поправки к МСФО (IAS) 1 и МСФО (IAS) 8 «Определение существенности»

В октябре 2018 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчёtnости» и МСФО (IAS) 8 «Учётная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки», чтобы согласовать определение существенности в разных стандартах и разъяснить некоторые аспекты данного определения. Согласно новому определению «информация является существенной, если можно обоснованно ожидать, что её пропуск, искажение или маскировка повлияет на решения основных пользователей финансовой отчёtnости общего назначения, принимаемые ими на основе данной финансовой отчёtnости, предоставляющей финансовую информацию о конкретной отчитывающейся организации».

Ожидается, что поправки к определению существенности не окажут значительного влияния на отдельную финансовую отчёtnость Компании.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

3. Основные положения учётной политики (продолжение)

Стандарты, которые были выпущены, но еще не вступили в силу (продолжение)

«Реформа Базовой Процентной Ставки: поправки к МСФО (IFRS) 9, МСФО (IAS) 39 и МСФО (IFRS) 7

Поправки к МСФО (IFRS) 9, МСФО (IAS) 39 и МСФО (IFRS) 7 включают ряд освобождений, которые применяются ко всем отношениям хеджирования, на которые напрямую влияет реформа базовой процентной ставки. Отношения хеджирования будут затронуты, если реформа вызовет неопределенность в отношении сроков и/или денежных потоков, основанных на базовой процентной ставке, для объекта хеджирования или инструмента хеджирования. В результате реформы могут возникнуть неопределенности относительно сроков и/или денежных потоков, основанных на базовой процентной ставке, для объекта хеджирования или инструмента хеджирования в течение периода до замены существующей базовой процентной ставки альтернативной практически безрисковой процентной ставкой. Это может привести к неопределенности относительно оценки вероятности прогнозируемой транзакции и оценки того, будут ли отношения хеджирования высокоеффективными.

Поправки вступают в силу с 1 января 2020 года, но организации могут применить их раньше. Ожидается, что поправки не окажут существенного влияния на отдельную финансовую отчётность Компании.

4. Существенные учётные суждения и оценки

Неопределенность оценок

В процессе применения учётной политики Компании руководство использовало суждения и делало оценки при определении сумм, признанных в отдельной финансовой отчётности. Ниже представлены наиболее существенные случаи использования суждений и оценок:

Ожидаемые кредитные убытки по финансовым активам

Оценка убытков от обесценения по всем категориям финансовых активов требует применения суждения, в частности, при определении ОКУ и оценке значительного увеличения кредитного риска необходимо оценить величину и сроки возникновения будущих денежных потоков и стоимость обеспечения. Такие расчётные оценки зависят от ряда факторов, изменения в которых могут привести к различным суммам оценочных резервов под обесценение. Расчёты ОКУ Компании являются результатом сложных моделей, включающих ряд базовых допущений относительно выбора переменных исходных данных и их взаимозависимостей. К элементам моделей расчёта ОКУ, которые считаются суждениями и расчётными оценками, относятся следующие:

- критерии, используемые Компанией для оценки того, произошло ли значительное увеличение кредитного риска, в результате чего оценочный резерв под обесценение по финансовым активам должен оцениваться в сумме, равной ОКУ за весь срок, и качественная оценка;
- объединение финансовых активов в группы, когда ОКУ по ним оцениваются на групповой основе;
- разработка моделей расчёта ОКУ, включая различные формулы и выбор исходных данных;
- определение взаимосвязей между макроэкономическими сценариями и экономическими данными, например, уровнем ВВП, влияние на показатели вероятности дефолта (PD);
- выбор прогнозных макроэкономических сценариев и их взвешивание с учётом вероятности для получения экономических исходных данных для моделей оценки ОКУ.

Сумма оценочного резерва, признанного в отдельном отчёте о финансовом положении на 31 декабря 2019 года, составила 9.635 тысяч тенге (31 декабря 2018 года: 10.572 тысячи тенге). Подробная информация представлена в Примечаниях 6 и 17.

Аренда – оценка ставки привлечения дополнительных заемных средств

Компания не может легко определить процентную ставку, заложенную в договоре аренды, поэтому она использует ставку привлечения дополнительных заемных средств для оценки обязательств по аренде. Ставка привлечения дополнительных заемных средств – это ставка процента, по которой Компания могла бы привлечь на аналогичный срок и при аналогичном обеспечении заемные средства, необходимые для получения актива со стоимостью, аналогичной стоимости актива в форме права пользования в аналогичных экономических условиях. Таким образом, ставка привлечения дополнительных заемных средств отражает процент, который Компания «должна была бы заплатить», и его определение требует использования расчетных оценок, если наблюдаемые ставки отсутствуют.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

4. Существенные учётные суждения и оценки (продолжение)

Неопределенность оценок (продолжение)

Аренда – оценка ставки привлечения дополнительных заемных средств (продолжение)

Компания определяет ставку привлечения дополнительных заемных средств с использованием наблюдаемых исходных данных (таких как рыночные процентные ставки), при их наличии, и использует определенные расчетные оценки, специфичные для организации. Подробная информация представлена в *Примечании 3*.

Налогообложение

В настоящее время в Республике Казахстан действует единый Налоговый кодекс, который регулирует основные налоговые вопросы. Действующие налоги включают налог на добавленную стоимость, корпоративный подоходный налог, социальные и другие налоги. Зачастую исполнительные распоряжения по применению нормативно-правовых актов являются непонятными или вообще отсутствуют, и было установлено незначительное количество прецедентов. Нередко имеются различные мнения относительно юридической трактовки положений, как между ведомствами, так и внутри одного ведомства, что создаёт некоторую неопределенность и конфликтные ситуации. Налоговые декларации, а также другие сферы юридического регулирования (например, вопросы таможенного и валютного контроля), находятся под контролем нескольких ведомств, которые по закону имеют право налагать существенные штрафы, пени и неустойки. Подобная ситуация создаёт большую степень вероятности налоговых рисков в Казахстане, чем, например, в других странах с более развитыми системами налогового законодательства.

Руководство считает, что Компания придерживается положений налогового законодательства Республики Казахстан, которые регулируют её деятельность. Однако остаётся риск того, что соответствующие органы могут занять иные позиции в отношении спорных налоговых вопросов.

5. Денежные средства и их эквиваленты

На 31 декабря денежные средства и их эквиваленты включают:

	31 декабря 2019 года	31 декабря 2018 года
Текущие счета в коммерческом банке с кредитным рейтингом «A»		
- в долларах США	341.590	438.565
- в тенге	52.413	16.983
- в евро	11.446	12.705
Денежные средства и их эквиваленты	405.449	468.253

Кредитный рейтинг, указанный в таблице выше, представлен в соответствии со стандартами рейтингового агентства Standard & Poors или с аналогичными стандартами других международных рейтинговых агентств.

Все остатки денежных средств и их эквивалентов отнесены к Этапу 1 для целей оценки ОКУ.

Концентрация денежных средств и их эквивалентов

По состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов все денежные средства и их эквиваленты были размещены в одном банке в Республике Казахстан.

6. Дебиторская задолженность

На 31 декабря дебиторская задолженность включает:

	31 декабря 2019 года	31 декабря 2018 года
Дебиторская задолженность по брокерским и консалтинговым услугам от связанных сторон (<i>Примечание 20</i>)	152.683	222
Дебиторская задолженность по брокерским и консалтинговым услугам от третьих сторон	60.427	31.241
Перестраховочная премия от перестраховщиков и цедентов (<i>Примечание 9</i>)	37.516	85.450
Прочая дебиторская задолженность	2.500	3.800
	253.126	120.713
Резерв под ОКУ	(9.635)	(10.572)
Дебиторская задолженность	243.491	110.141

(В тысячах тенге, если не указано иное)

6. Дебиторская задолженность (продолжение)

Анализ изменений оценочных резервов под ОКУ за год приведён ниже:

	2019 год	2018 год
Резерв под ОКУ на 1 января	(10.572)	(6.684)
Изменения ОКУ	937	(3.888)
Резерв под ОКУ на 31 декабря	(9.635)	(10.572)

В 2019 и 2018 годах Компания осуществляла посредническую деятельность по заключению следующих договоров:

- обязательное перестрахование по поручению цедента АО «Халық Лайф» с перестраховщиками АО «СК Казахмыс», АО «СК Халық» и АО «СК Сентрас Иншуранс»;
- обязательное перестрахование (ретроцессия) по поручению ретроцедентов АО «Казахмыс» и АО «Сентрас Иншуранс» с перестраховщиком (ретроцессионером) АО СК «Халық».

В соответствии с условиями указанных договоров обязательного перестрахования, Компания осуществляет сбор перестраховочных премий от цедента и ретроцедентов для их последующего перевода перестраховщикам и ретроцессионеру.

На 31 декабря 2019 года сумма перестраховочных премий, подлежащих оплате Компанией на счета перестраховщиков и ретроцессионера (*Примечание 9*), составила 37.516 тысяч тенге (31 декабря 2018 года: 85.450 тысяч тенге).

По состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов, вся дебиторская задолженность отнесена к Этапу 1 для целей оценки ОКУ.

На 31 декабря дебиторская задолженность в разрезе валют представлена следующим образом:

	31 декабря 2019 года	31 декабря 2018 года
- в долларах США	144.647	-
- в тенге	100.942	120.713
- в прочих валютах	7.537	-
Дебиторская задолженность	253.126	120.713

7. Основные средства

Движение основных средств представлено следующим образом:

	<i>Мебель и оборудование</i>	<i>Транспортные средства</i>	<i>Итого</i>
31 декабря 2017 года	17.058	34.769	51.827
Поступления	3.786	-	3.786
Выбытие	(1.526)	(4.635)	(6.161)
31 декабря 2018 года	19.318	30.134	49.452
Поступления	2.564	-	2.564
Выбытия	(281)	(4.582)	(4.863)
31 декабря 2019 года	21.601	25.552	47.153
Накопленный износ			
31 декабря 2017 года	(7.184)	(9.010)	(16.194)
Отчисления за год	(2.213)	(3.734)	(5.947)
Выбытия	1.526	4.635	6.161
31 декабря 2018 года	(7.871)	(8.109)	(15.980)
Отчисления за год	(2.635)	(3.263)	(5.898)
Выбытия	225	2.715	2.940
31 декабря 2019 года	(10.281)	(8.657)	(18.938)
Остаточная стоимость			
31 декабря 2017 года	9.874	25.759	35.633
31 декабря 2018 года	11.447	22.025	33.472
31 декабря 2019 года	11.320	16.895	28.215

(В тысячах тенге, если не указано иное)

7. Основные средства (продолжение)

На 31 декабря 2019 года у Компании находились в использовании полностью самортизированные активы на сумму 4.218 тысяч тенге (на 31 декабря 2018 года: 3.529 тысяч тенге).

8. Прочие активы и обязательства

На 31 декабря, прочие активы включают:

Нефинансовые активы

	31 декабря 2019 года	31 декабря 2018 года
Нематериальные активы	1.899	32
Предоплаченные расходы	581	518
Авансы поставщикам	33	481
Материалы	42	—
Прочие активы	2.555	1.031

На 31 декабря, прочие обязательства включают:

Финансовые обязательства

	31 декабря 2019 года	31 декабря 2018 года
Краткосрочная задолженность по оплате труда	39.220	36.303
Вознаграждение за профессиональные услуги	386	5.844
39.606	42.147	

Нефинансовые обязательства

	31 декабря 2019 года	31 декабря 2018 года
Начисленные расходы по неиспользованным отпускам	17.807	17.597
Налоги к уплате, помимо корпоративного подоходного налога	10.371	9.668
Прочие	2.171	2.016
30.349	29.281	
69.955	71.428	

9. Кредиторская задолженность

На 31 декабря, кредиторская задолженность включает:

	31 декабря 2019 года	31 декабря 2018 года
Кредиторская задолженность перед перестраховщиками (<i>Примечание 6</i>)	37.516	85.450
Кредиторская задолженность	37.516	85.450

10. Капитал

На 31 декабря 2019 и 2018 годов уставный капитал Компании составил 30.000 тысяч тенге. На собрании Участников в июне 2019 года Компания объявила и выплатила дивиденды в размере 226.382 тысячи тенге за год, закончившийся 31 декабря 2018 года (2018 год: 166.847 тысяч тенге за год, закончившийся 31 декабря 2017 года).

На 31 декабря 2019 и 2018 годов общий резервный капитал Компании составил 176.311 тысяч тенге.

11. Доход от брокерской деятельности

Доход от брокерской деятельности включает:

	2019 год	2018 год
Доход от брокерской деятельности от третьих сторон	359.642	336.543
Доход от брокерской деятельности от Группы компаний AON (<i>Примечание 20</i>)	185.887	80.955
Доход от прочих связанных сторон (<i>Примечание 20</i>)	105.802	67.465
Доход от брокерской деятельности	651.331	484.963

(В тысячах тенге, если не указано иное)

11. Доход от брокерской деятельности (продолжение)

Географические регионы

	<i>2019 год</i>	<i>2018 год</i>
Казахстан	465.444	404.008
Великобритания	157.498	3.852
Германия	8.364	14.990
Китай	6.552	–
США	4.906	17.451
Франция	3.711	11.719
Финляндия	2.364	4.835
Австралия	563	6.099
Турция	379	6.261
Италия	–	6.659
Прочие	1.550	9.089
Доход от брокерской деятельности	651.331	484.963

Услуги клиентам

	<i>2019 год</i>	<i>2018 год</i>
Резидентам	465.444	404.008
Нерезидентам	185.887	80.955
Доход от брокерской деятельности	651.331	484.963

Доход от брокерской деятельности был признан Компанией по совершению операций, а именно после завершения предоставления услуг по заключению договоров страхования и перестрахования.

12. Доход от консультационных услуг

В 2019 году Компания оказала консультационные услуги АО «Страховая Компания «Сентрас Иншуранс», резиденту Республики Казахстан, и признала доход в размере 2.301 тысячи тенге.

В 2018 году Компания оказала консультационные услуги АО «Европейская страховая компания», резиденту Республики Казахстан, и признала доход в размере 2.021 тысячи тенге.

Консультационные услуги были оказаны Компанией в Республике Казахстан и соответствующий доход был признан Группой в течение определенного периода времени, по мере выполнения соответствующих обязанностей к исполнению.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

13. Расходы на персонал и общие и административные расходы

Расходы на персонал и общие и административные расходы включают:

	<i>2019 год</i>	<i>2018 год</i>
Заработка плата и прочие выплаты	212.169	199.371
Отчисления на социальное обеспечение	19.431	18.306
Расходы на персонал	231.600	217.677
Профессиональные услуги	12.214	13.449
Командировочные расходы	5.772	7.732
Информационные услуги	2.811	5.248
Расходы на ремонт	2.529	1.330
Коммунальные услуги	2.498	2.432
Телекоммуникационные расходы	2.484	3.581
Расходы по страхованию	2.408	2.484
Комиссии банков	1.293	1.214
Членский взнос	1.174	873
Аренда	1.094	17.540
Топливо	931	1.414
Канцтовары	693	812
Обучение	681	627
Налоги, помимо корпоративного подоходного налога	530	82
Представительские расходы	335	457
Прочие	1.828	2.347
Общие и административные расходы	39.275	61.622

14. Налогообложение

Расходы по корпоративному подоходному налогу включают:

	<i>2019 год</i>	<i>2018 год</i>
Расходы по текущему корпоративному подоходному налогу	71.563	51.235
Расходы/(экономия) по отложенному корпоративному подоходному налогу – возникновение и сторнирование временных разниц	131	(880)
Расходы по корпоративному подоходному налогу	71.694	50.355

По состоянию на 31 декабря 2019 года, обязательства Компании по текущему корпоративному подоходному налогу составили 71.486 тысяч тенге (31 декабря 2018 года: 37.712 тысяч тенге). Доход Компании облагается налогом только в Республике Казахстан.

В соответствии с налоговым законодательством, применимая ставка корпоративного подоходного налога в 2019 и 2018 годах составляет 20%. Сверка между расходами по корпоративному подоходному налогу, отраженными в данной отдельной финансовой отчёtnости, и прибылью до учёта расходов по корпоративному подоходному налогу, умноженной на нормативную ставку налога за годы, закончившиеся 31 декабря, выглядит следующим образом:

	<i>2019 год</i>	<i>2018 год</i>
Прибыль до расходов по корпоративному подоходному налогу	378.872	282.084
Нормативная ставка	20%	20%
Подоходный налог, рассчитанный по нормативной ставке	75.774	56.417
 Необлагаемый доход		
Дивидендный доход	(5.253)	(6.821)
 Расходы, не относимые на вычет		
Расходы на ремонт	–	142
Прочие расходы, не относимые на вычет	1.173	617
Расходы по корпоративному подоходному налогу	71.694	50.355

(В тысячах тенге, если не указано иное)

14. Налогообложение (продолжение)

Активы и обязательства по отложенному налогу на 31 декабря и их изменение за соответствующие годы представлены следующим образом:

	Возникно- вение и сторни- рование временных разниц в отдельном отчёте о совокупном доходе	Возникно- вение и сторни- рование временных разниц в отдельном отчёте о совокупном доходе	2019 год
	2017 год	Эффект МСФО (IFRS) 9	2018 год
Налоговый эффект вычитаемых временных разниц			
Договоры аренды	—	—	—
Ожидаемые кредитные убытки	—	1.337	777
Начисленные расходы по неиспользованным отпускам	2.761	—	758
Прочие обязательства	34	—	112
Активы по отложенному корпоративному подоходному налогу	2.795	1.337	1.647
Налоговый эффект налогооблагаемых временных разниц			
Основные средства	(2.071)	—	(767)
Прочие обязательства	—	—	—
Обязательства по отложенному корпоративному подоходному налогу	(2.071)	—	(767)
Чистые активы по отложенному корпоративному подоходному налогу	724	1.337	880

15. Инвестиции в дочернюю организацию

На 31 декабря 2019 и 2018 годов Компания владеет 100% доли в ТОО «AON Consulting Kazakhstan», которая была создана 25 июня 2007 года и осуществляет свою деятельность по оказанию консультационных услуг в Республике Казахстан.

10 июня 2019 года дочерняя организация ТОО «AON Consulting Kazakhstan» объявила и выплатила дивиденды в размере 26.264 тысячи тенге за год, закончившийся 31 декабря 2018 года.

5 июня 2018 года дочерняя организация ТОО «AON Consulting Kazakhstan» объявила и выплатила дивиденды в размере 34.104 тысячи тенге за год, закончившийся 31 декабря 2017 года.

16. Договорные и условные обязательства

Политические и экономические условия

В Казахстане продолжаются экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной инфраструктуры, которая отвечала бы требованиям рыночной экономики. Стабильность казахстанской экономики будет во многом зависеть от хода этих реформ, а также от эффективности предпринимаемых Правительством мер в сфере экономики, финансовой и денежно-кредитной политики.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

16. Договорные и условные обязательства (продолжение)

Страхование

Рынок страховых услуг в Республике Казахстан находится на стадии становления и многие формы страхования, распространенные в других странах мира, пока не доступны в Казахстане. Компания не имеет полной страховой защиты в отношении убытков, вызванных остановками деятельности, или возникших обязательств перед третьими сторонами в связи с ущербом, нанесенным объектам недвижимости или окружающей среде в результате аварий или деятельности Компании. До тех пор, пока Компания не будет иметь адекватного страхового покрытия, существует риск того, что утрата или повреждение определённых активов может оказать существенное негативное влияние на деятельность и финансовое положение Компании.

Юридические вопросы

В ходе обычной деятельности Компания является объектом судебных исков и претензий. По мнению руководства, вероятные обязательства (при их наличии), возникающие в результате таких исков или претензий, не окажут существенного отрицательного влияния на финансовое положение или результаты деятельности Компании в будущем.

Непредвиденные налоговые платежи

Положения различных законодательных и нормативно-правовых актов не всегда чётко сформулированы, и их интерпретация зависит от мнения инспекторов налоговых органов на местах и должностных лиц Министерства финансов. Нередки случаи расхождения во мнениях между местными, региональными и республиканскими налоговыми органами. Существующий режим штрафов и пени за заявленные или обнаруженные нарушения казахстанских законов, постановлений и соответствующих нормативно-правовых актов весьма суров. Штрафные санкции включают конфискацию спорной суммы (за нарушение валютного законодательства), а также штрафы, как правило, в размере 50% от суммы неоплаченных налогов.

Компания считает, что она уплатила или начислила все применимые налоги. В неясных случаях Компания начислила налоговые обязательства на основании обоснованных оценок руководства. Политика Компании предусматривает признание резервов в тот отчётный период, в котором существует вероятность убытка, и сумма его может быть определена с достаточной степенью точности.

Ввиду неопределенности, присущей казахстанской системе налогообложения, потенциальная сумма налогов, штрафных санкций и пени может превысить сумму, отнесённую на расходы по настоящее время и начисленную на 31 декабря 2019 года. Несмотря на возможность начисления таких сумм и их потенциально существенный характер, руководство Компании считает, что они либо маловероятны, либо не поддаются оценке, либо и то, и другое одновременно.

17. Управление рисками

Введение

Деятельности Компании присущи риски. Компания осуществляет управление рисками в ходе постоянного процесса определения, оценки и наблюдения, а также посредством установления лимитов риска и других мер внутреннего контроля. Процесс управления рисками имеет решающее значение для поддержания стабильной рентабельности Компании, и каждый отдельный работник Компании несет ответственность за риски, связанные с его или её обязанностями. Компания подвержена кредитному риску, риску ликвидности и рыночному риску. Компания также подвержена операционным рискам.

Процесс независимого контроля рисков не относится к рискам ведения деятельности, таким, например, как изменения экономической среды, технологии или изменения в отрасли. Такие риски контролируются Компанией в ходе процесса стратегического планирования.

Структура управления риском

Общую ответственность за определение рисков и управление ими несет руководство Компании. Все основные компоненты системы управления рисками (такие как – идентификация, оценка рисков и разработка мероприятий по управлению рисками) осуществляется руководством Компании.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

17. Управление рисками (продолжение)

Введение (продолжение)

Системы оценки рисков и передачи информации о рисках

Риски Компании оцениваются при помощи метода, который отражает как ожидаемый убыток, возникновение которого вероятно в ходе обычной деятельности, так и непредвиденные убытки, представляющие собой оценку конечных фактических убытков на основании статистических моделей. В моделях используются значения вероятностей, полученные из прошлого опыта и скорректированные с учётом экономических условий. Компания также моделирует «наихудшие сценарии», которые будут иметь место в случае наступления событий, считающихся маловероятными.

Мониторинг и контроль рисков, главным образом, основывается на лимитах, установленных Компанией. Такие лимиты отражают стратегию ведения деятельности и рыночные условия, в которых функционирует Компания, а также уровень риска, который Компания готова принять. Кроме этого, Компания контролирует и оценивает свою общую способность нести риски в отношении совокупной позиции по всем видам рисков и операций.

Чрезмерные концентрации риска

Концентрации риска возникают в случае, когда ряд контрагентов осуществляет схожие виды деятельности, или их деятельность ведётся в одном географическом регионе, или контрагенты обладают аналогичными экономическими характеристиками, и в результате изменения в экономических, политических и других условиях оказывают схожее влияние на способность этих контрагентов выполнить договорные обязательства. Концентрации риска отражают относительную чувствительность результатов деятельности Компании к изменениям в условиях, которые оказывают влияние на определённую отрасль или географический регион.

Для того, чтобы избежать чрезмерных концентраций риска, политика и процедуры Компании включают в себя специальные принципы, направленные на поддержание диверсифицированного портфеля. Осуществляется управление установленными концентрациями риска.

Кредитный риск

Кредитный риск – риск того, что Компания понесет убытки вследствие того, что её клиенты или контрагенты не выполнили свои договорные обязательства. Компания управляет кредитным риском путём установления предельного размера риска, который Компания готова принять по отдельным контрагентам, на основании внутренней рейтинговой шкалы или отраслевым концентрациям риска, а также с помощью мониторинга соблюдения установленных лимитов риска.

Кредитный риск, связанный с текущей деятельностью Компании, возникает при проведении операций с контрагентами, размещений на денежном рынке и т.п.

В целях определения размера кредитного риска контрагентов Компания использует внутренние методологии оценки вероятности дефолта контрагентов. Данные методологии разработаны в соответствии с параметрами кредитного риска контрагента. Мониторинг кредитного риска осуществляется на регулярной основе, посредством анализа финансового состояния контрагентов и определения вероятности его дефолта. Результаты мониторинга представляются Руководству Компании в рамках перечня внутренней управляемой отчёtnости.

Балансовая стоимость статей отдельного отчёта о финансовом положении, без учёта влияния снижения риска вследствие использования генеральных соглашений о взаимозачёте и соглашений о предоставлении обеспечения, наиболее точно отражает максимальный размер кредитного риска по данным статьям.

На 31 декабря 2019 и 2018 годов монетарные активы и обязательства Компании в основном находились в Республике Казахстан.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

17. Управление рисками (продолжение)

Кредитный риск (продолжение)

Дебиторская задолженность

Оценка обесценения осуществляется Компанией на каждую отчётную дату с использованием матрицы оценочных резервов для оценки ожидаемых кредитных убытков. Ставки оценочных резервов устанавливаются в зависимости от количества дней просрочки платежа для групп различных клиентских сегментов с аналогичными характеристиками возникновения убытков (т.е. по географическому региону, типу продукта, типу и рейтингу клиента, обеспечению посредством аккредитивов или других форм страхования кредитных рисков). Расчёты отражают результаты, взвешенные с учётом вероятности, временную стоимость денег и обоснованную и подтверждаемую информацию о прошлых событиях, текущих условиях и прогнозируемых будущих экономических условиях, доступную на отчётную дату. Как правило, дебиторская задолженность списывается, если она просрочена более чем на один год и в отношении неё не применяются процедуры по принудительному истребованию причитающихся средств. Максимальная подверженность кредитному риску на отчётную дату представлена балансовой стоимостью каждого класса финансовых активов. Компания не имеет имущества, переданного ей в залог в качестве обеспечения причитающейся ей задолженности.

Ниже представлена информация о подверженности Компании кредитному риску по дебиторской задолженности по брокерским и консалтинговым услугам и прочей дебиторской задолженности с использованием матрицы оценочных резервов:

	Просрочка платежей					Итого
	Текущая	До 30 дней	30-60 дней	60-90 дней	Свыше 90 дней	
На 31 декабря 2019 года						
Процент ожидаемых кредитных убытков	4,47%	9,5%	16,71%	48,24%	100,00%	
Расчётная общая валовая стоимость при дефолте	215.610	—	—	—	—	215.610
Ожидаемые кредитные убытки	9.635	—	—	—	—	9.635

	Просрочка платежей					Итого
	Текущая	До 30 дней	30-60 дней	60-90 дней	Свыше 90 дней	
На 31 декабря 2018 года						
Процент ожидаемых кредитных убытков	2,77%	7,82%	16,46%	44,57%	100,00%	
Расчётная общая валовая стоимость при дефолте	21.135	4.492	—	—	9.636	35.263
Ожидаемые кредитные убытки	585	351	—	—	9.636	10.572

Компания осуществляет посредническую деятельность по заключению договоров перестрахования от своего имени исключительно по поручению цедента. В соответствии с законом «О страховой деятельности», страховой брокер не является стороной договора страхования (перестрахования) при осуществлении своей деятельности. Компания проанализировала историю платежей данной дебиторской задолженности и отметила, что у нее отсутствует история убытков по перестраховочным премиям от перестраховщиков и цедентов.

Риск ликвидности и управление источниками финансирования

Риск ликвидности – это риск того, что Компания не сможет выполнить свои обязательства по выплатам при наступлении срока их погашения в обычных или непредвиденных условиях.

Управление риском ликвидности Компании осуществляется посредством прогнозирования движения средств. Лимиты ликвидности устанавливаются и отслеживаются Руководством Компании.

Компания владеет активами, которые могут быть быстро реализованы за денежные средства в случае непредвиденного прекращения притока денежных средств.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

17. Управление рисками (продолжение)

Риск ликвидности и управление источниками финансирования (продолжение)

Анализ финансовых обязательств по срокам, оставшимся до погашения

В таблице ниже представлены финансовые обязательства Компании по состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов в разрезе сроков, оставшихся до погашения, на основании договорных недисконтируемых обязательств по погашению.

Финансовые обязательства на 31 декабря 2019 года	Менее 1 месяца	От 1 до 3 месяцев	От 3 до 12 месяцев	Более 12 месяцев	Итого
Кредиторская задолженность	26.925	–	10.591	–	37.516
Обязательства по договорам аренды	1.379	2.758	12.411	8.274	24.822
Прочие финансовые обязательства	39.606	–	–	–	39.606
Общая сумма недисконтируемых финансовых обязательств	67.910	2.758	23.002	8.274	101.944

Финансовые обязательства на 31 декабря 2018 года	Менее 1 месяца	От 1 до 3 месяцев	От 3 до 12 месяцев	Более 12 месяцев	Итого
Кредиторская задолженность	23.839	40.082	21.529	–	85.450
Прочие финансовые обязательства	37.517	–	4.630	–	42.147
Общая сумма недисконтируемых финансовых обязательств	61.356	40.082	26.159	–	127.597

Рыночный риск

Рыночный риск – это риск того, что справедливая стоимость будущих денежных потоков по финансовым инструментам будет колебаться вследствие изменений в рыночных параметрах, таких, как процентные ставки, валютные курсы и цены долевых инструментов. Рыночный риск по торговому портфелю управляется и контролируется на основании анализа чувствительности. За исключением концентраций в иностранной валюте, Компания не имеет существенной концентрации рыночного риска.

Валютный риск

Валютный риск – это риск того, что стоимость финансового инструмента будет колебаться вследствие изменений в валютных курсах.

В следующей таблице представлены валюты, в которых Компания имеет значительные позиции на 31 декабря по неторговым монетарным активам и обязательствам, а также прогнозируемым денежным потокам.

Проведённый анализ рассчитывает влияние возможного изменения в валютных курсах по отношению к тенге на отчёте о совокупном доходе (вследствие наличия неторговых монетарных активов и обязательств, справедливая стоимость которых чувствительна к изменениям валютного курса). Влияние изменений в курсе валют на капитал не отличается от влияния на отчёт о совокупном доходе. Все другие параметры приняты величинами постоянными. Отрицательные суммы в таблице отражают потенциально возможное чистое уменьшение в отчёте о совокупном доходе или капитале, а положительные суммы отражают потенциально чистое увеличение.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

17. Управление рисками (продолжение)

Рыночный риск (продолжение)

Валютный риск (продолжение)

Валюта	2019 год			
	Увеличение в валютном курсе, %	Влияние на прибыль до налогообложения	Уменьшение в валютном курсе, %	Влияние на прибыль до налогообложения
Доллар США	12,0	58.348	-9,0	(43.761)
Евро	12,0	1.734	-9,0	(1.300)
Фунт стерлингов	12,0	544	-9,0	(408)

Валюта	2018 год			
	Увеличение в валютном курсе, %	Влияние на прибыль до налогообложения	Уменьшение в валютном курсе, %	Влияние на прибыль до налогообложения
Доллар США	14,0	61.399	-10,0	(43.856)
Евро	14,0	1.779	-10,0	(1.271)

Операционный риск

Операционный риск – это риск, возникающий вследствие системного сбоя, ошибок персонала, мошенничества или внешних событий. Когда перестает функционировать система контроля, операционные риски могут нанести вред репутации, иметь правовые последствия или привести к финансовым убыткам. Компания не может выдвинуть предположение о том, что все операционные риски устранены, но с помощью системы контроля и путём отслеживания и соответствующей реакции на потенциальные риски, Компания может управлять такими рисками. Система контроля предусматривает эффективное разделение обязанностей, права доступа, процедуры утверждения и сверки, обучение персонала, а также процедуры оценки.

18. Справедливая стоимость финансовых инструментов

По состоянию на 31 декабря 2019 и 2018 годов отдельный отчёт о финансовом положении Компании не содержал финансовых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости.

Иерархия оценок справедливой стоимости

	Котировки на активных рынках	Значительные наблюдаемые исходные данные			Значительные ненаблюдаемые исходные данные	Итого
		Дата оценки (Уровень 1)	(Уровень 2)	(Уровень 3)		
<i>31 декабря 2019 года</i>						
Активы, справедливая стоимость которых раскрывается						
Денежные средства и их эквиваленты	31 декабря 2019 года	–	405.449	–	405.449	
Дебиторская задолженность	31 декабря 2019 года	–	–	243.491	243.491	
Обязательства, справедливая стоимость которых раскрывается						
Кредиторская задолженность	31 декабря 2019 года	–	–	37.516	37.516	
Обязательства по договорам аренды	31 декабря 2019 года	–	22.091	–	22.091	
Прочие финансовые обязательства	31 декабря 2019 года	–	–	39.606	39.606	

(В тысячах тенге, если не указано иное)

18. Справедливая стоимость финансовых инструментов (продолжение)

Иерархия оценок справедливой стоимости (продолжение)

	<i>Значи- тельные наблюда- емые исходные данные</i>	<i>Значи- тельные ненаблюда- емые исходные данные</i>			
	<i>Котировки на активных рынках</i>	<i>Дата оценки (Уровень 1)</i>	<i>Дата оценки (Уровень 2)</i>	<i>Дата оценки (Уровень 3)</i>	<i>Итого</i>
31 декабря 2018 года					
Активы, справедливая стоимость которых раскрывается					
Денежные средства и их эквиваленты	31 декабря 2018 года	—	468.253	—	468.253
Дебиторская задолженность	31 декабря 2018 года	—	—	110.141	110.141
Обязательства, справедливая стоимость которых раскрывается					
Кредиторская задолженность	31 декабря 2018 года	—	—	85.450	85.450
Прочие финансовые обязательства	31 декабря 2018 года	—	—	42.147	42.147

Справедливая стоимость финансовых активов и обязательств, не оцениваемых по справедливой стоимости

Ниже приводится сравнение балансовой стоимости и справедливой стоимости в разрезе классов финансовых инструментов Компании, которые не отражаются по справедливой стоимости в отчёте о финансовом положении. В таблице не приводятся значения справедливой стоимости нефинансовых активов и нефинансовых обязательств.

	<i>Справед- ливая стоимость 2019 год</i>	<i>Справед- ливая стоимость 2019 год</i>	<i>Непризнан- ный убыток 2019 год</i>	<i>Балансовая стоимость 2018 год</i>	<i>Справед- ливая стоимость 2018 год</i>	<i>Непризнан- ный убыток 2018 год</i>
	<i>Балансовая стоимость 2019 год</i>	<i>Справед- ливая стоимость 2019 год</i>	<i>Непризнан- ный убыток 2019 год</i>	<i>Балансовая стоимость 2018 год</i>	<i>Справед- ливая стоимость 2018 год</i>	<i>Непризнан- ный убыток 2018 год</i>
Финансовые активы						
Денежные средства и их эквиваленты	405.449	405.449	—	468.253	468.253	—
Дебиторская задолженность	243.491	243.491	—	110.141	110.141	—
Финансовые обязательства						
Кредиторская задолженность	37.516	37.516	—	85.450	85.450	—
Обязательства по договорам аренды	22.091	22.091	—	—	—	—
Прочие финансовые обязательства	39.606	39.606	—	42.147	42.147	—
Итого непризнанное изменение в нереализованной справедливой стоимости			—			—

Далее описаны методики и допущения, использованные при определении справедливой стоимости тех финансовых инструментов, которые не отражены в настоящей отдельной финансовой отчётности по справедливой стоимости.

Активы и обязательства, справедливая стоимость которых приблизительно равна балансовой стоимости

В случае финансовых активов и финансовых обязательств, которые являются ликвидными или имеют короткий срок погашения (менее трёх месяцев), допускается, что их балансовая стоимость приблизительно равна их справедливой стоимости.

(В тысячах тенге, если не указано иное)

19. Анализ сроков погашения активов и обязательств

В таблице ниже представлены активы и обязательства в разрезе ожидаемых сроков их погашения. Информация о договорных недисконтируемых обязательствах Компании по погашению раскрыта в Примечании 17 «Управление рисками»:

<i>2019 год</i>	<i>Менее 1 месяца</i>	<i>От 1 до 3 месяцев</i>	<i>От 3 до 12 месяцев</i>	<i>Более 12 месяцев</i>	<i>Итого</i>
Активы					
Денежные средства и их эквиваленты	405.449	—	—	—	405.449
Дебиторская задолженность	48.619	27.889	166.983	—	243.491
Инвестиции в дочернюю организацию	—	—	—	12.091	12.091
Основные средства	—	—	—	28.215	28.215
Активы в форме права пользования	1.143	2.286	10.286	6.857	20.572
Активы по отложенному корпоративному подоходному налогу	—	—	—	2.810	2.810
Прочие активы	155	168	333	1.899	2.555
	455.366	30.343	177.602	51.872	715.183
Обязательства					
Кредиторская задолженность	26.925	—	10.591	—	37.516
Обязательства по текущему корпоративному подоходному налогу	—	—	71.486	—	71.486
Обязательства по договорам аренды	1.101	2.244	10.823	7.923	22.091
Прочие обязательства	69.955	—	—	—	69.955
	97.981	2.244	92.900	7.923	201.048
Нетто-позиция	357.385	28.099	84.702	43.949	514.135
Совокупный разрыв	357.385	385.484	470.186	514.135	

<i>2018 год</i>	<i>Менее 1 месяца</i>	<i>От 1 до 3 месяцев</i>	<i>От 3 до 12 месяцев</i>	<i>Более 12 месяцев</i>	<i>Итого</i>
Активы					
Денежные средства и их эквиваленты	468.253	—	—	—	468.253
Дебиторская задолженность	102.517	4.223	3.401	—	110.141
Инвестиции в дочерние компании	—	—	—	12.091	12.091
Основные средства	—	—	—	33.472	33.472
Активы по отложенному корпоративному подоходному налогу	—	—	—	2.941	2.941
Прочие активы	589	165	230	47	1.031
	571.359	4.388	3.631	48.551	627.929
Обязательства					
Кредиторская задолженность	23.839	40.082	21.529	—	85.450
Обязательства по текущему корпоративному подоходному налогу	—	—	37.712	—	37.712
Прочие обязательства	66.798	—	4.630	—	71.428
	90.637	40.082	63.871	—	194.590
Нетто-позиция	480.722	(35.694)	(60.240)	48.551	433.339
Совокупный разрыв	480.722	445.028	384.788	433.339	

(В тысячах тенге, если не указано иное)

20. Раскрытие информации о связанных сторонах

В соответствии с МСФО (IAS) 24 «Раскрытие информации о связанных сторонах», связанными считаются стороны, одна из которых имеет возможность контролировать или в значительной степени влиять на операционные и финансовые решения другой стороны. При решении вопроса о том, являются ли стороны связанными, принимается во внимание содержание взаимоотношений сторон, а не только их юридическая форма.

Связанные стороны могут вступать в сделки, которые не проводились бы между несвязанными сторонами. Цены и условия таких сделок могут отличаться от цен и условий сделок между несвязанными сторонами.

В течение 2019 года Компания получила брокерское вознаграждение от организаций, находящихся под общим контролем и прочих связанных сторон, которое представляет около 45% от дохода от брокерской деятельности Компании (в 2018 году: 31%).

Объём сделок со связанными сторонами, непогашенные суммы на конец года и соответствующие расходы и доходы за год, представлены следующим образом:

	2019 год			2018 год		
	Участники (Примечание 10)	Компании, находящие ся под общим контролем	Прочие связанные стороны	Участники (Примечание 10)	Компании, находящие ся под общим контролем	Прочие связанные стороны
Дебиторская задолженность на 1 января						
Начисление брокерского вознаграждения	—	—	222	—	—	9.548
Курсовые разницы	—	185.887	105.802	—	80.955	67.465
Получение брокерского вознаграждения	—	(1.277)	—	—	717	—
Начисление прочей дебиторской задолженности	—	(32.427)	(105.498)	—	(81.672)	(76.817)
Получение прочей дебиторской задолженности	—	—	—	—	—	26
Дебиторская задолженность на 31 декабря	—	152.183	500	—	—	222
Прочие активы на 1 января						
Амортизация	—	—	298	—	—	373
Авансы уплаченные	—	—	(2.055)	—	—	(2.179)
Прочие активы на 31 декабря	—	—	2.061	—	—	2.104
Прочие активы на 31 декабря	—	—	304	—	—	298
Прочие обязательства на 1 января						
Дивиденды объявленные	226.382	—	—	166.847	—	—
Выплата дивидендов	(226.382)	—	—	(166.847)	—	—
Прочие обязательства на 31 декабря	—	—	—	—	—	—
Доход от брокерской деятельности	—	185.887	105.802	—	80.955	67.465
Общие и административные расходы	—	—	2.055	—	—	2.179

(В тысячах тенге, если не указано иное)

20. Раскрытие информации о связанных сторонах (продолжение)

Операции с членами ключевого управленческого персонала

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу в составе 2 человек включает:

	<i>2019 год</i>	<i>2018 год</i>
Заработка плата и прочие выплаты	116.933	102.086
Отчисления на социальные обеспечения	10.749	9.388
Общая сумма выплат ключевому управленческому персоналу	127.682	111.474

21. События после отчётной даты

9 марта 2020 года, ОАО «AON», конечный участник ТОО «Страховой Брокер «АОН Казахстан», и ОАО «Willis Towers Watson», публичная акционерная компания Ирландии, заключили договор об объединении компаний. Ожидается, что объединение будет завершено в первом полугодии 2021 года.

С марта 2020 года наблюдается существенная волатильность на фондовых, валютных и сырьевых рынках, включая падение цен на нефть и снижение курса тенге по отношению к доллару США и евро. В настоящее время руководство Компании проводит анализ возможного воздействия изменяющихся микро- и макро-экономических условий на финансовое положение и результаты деятельности Компании.

В связи с недавним скоротечным развитием пандемии коронавируса (COVID-19) многими странами, включая Республику Казахстан, были введены карантинные меры, что оказало существенное влияние на уровень и масштабы деловой активности участников рынка. Ожидается, что как сама пандемия, так и меры по минимизации её последствий могут повлиять на деятельность компаний из различных отраслей. Компания расценивает данную пандемию в качестве некорректирующего события после отчётной даты, количественный эффект которого невозможно оценить на текущий момент с достаточной степенью уверенности.